

# Fiche de poste Technico-commercial en CDI

## MISSION PRINCIPALE

Polyvalent-e, le-la technico-commercial assure la commercialisation de produits techniques en s'appuyant sur sa double expertise commerciale et technique. Il-elle a en charge le développement du chiffre d'affaires de l'exploitation.

## ACTIVITÉS

Prospection de nouveaux marchés et développement du portefeuille clients.  
Développement des actions commerciales.

Réalisation et suivi de la vente de produits de l'exploitation.

## COMPÉTENCES

### COMPÉTENCES PROFESSIONNELLES :

- Contribuer à la veille technologique et concurrentielle de l'entreprise
- Détecter et analyser de nouveaux besoins client
- Participer à la définition de la politique commerciale de l'exploitation
- Répondre aux appels d'offres
- Développer un portefeuille client
- Vendre les produits de l'exploitation
- Exploiter un outil de gestion de la relation client
- Suivre de ses clients jusqu'au paiement
- Travail en équipe
- Autonomie

### COMPÉTENCES COMPORTEMENTALES :

- S'approprier l'objectif de production
- Organiser de façon efficace son temps de travail dans les délais
- Être capable de travailler seul ou en équipe interculturelle et pluridisciplinaire, et en réseau, et à distance
- Identifier ses besoins d'apprentissage et apprendre régulièrement, y compris en auto-apprentissage, dans les domaines associés à sa fonction
- Adapter ses comportements à des environnements et des interlocuteurs différents (collègues, hiérarchiques)
- Développer un sens critique sur son travail et celui des autres être capable de partager ses expériences et sa pratique notamment avec nos élèves et ou étudiants
- Se montrer agile et pro actif dans ses démarches
- Intégrer l'éco-responsabilité dans toutes les dimensions de son activité

### COMPÉTENCES TRANSVERSES :

- Pratiquer l'anglais
- Exploiter les outils informatiques et numériques
- Utiliser des outils de communication

- S'adapter aux évolutions des réglementations
- Conduire la gestion d'un projet
- Contribuer à la cyber-sécurité de l'entreprise : savoir reconnaître les données sensibles

## FORMATIONS

Bac + 2 minimum

Formation commerciale obligatoire, La connaissance du marché des poissons est un plus.

Exemples :

BTS Technico-Commercial produits alimentaires ou BTS Commerces

BTS Aquaculture complété par une licence en commerce

## REMUNERATION

FIXE sur la base de 1607 heures annuelles au pallier 7 de la convention collective soit 20730 euros brut par an, au jour d'aujourd'hui.

A terme des 18 mois prévoir pallier 8 de la convention collective soit : 22 208 euros brut par an, au jour d'aujourd'hui.

Voiture de service, téléphone et ordinateur portable fournis